



# ДЕЛАЙТЕ МАСЛО С FARMET!

---

Интервью с представителем чешской компании Farmet Петром Пугачевым.

---

В последние годы спрос на масличное сырье, на мировом рынке, стремительно возрастает, что обуславливает увеличение объемов производства масличных культур, и прежде всего рапса. Компания «Farmet» (Чехия) - известный производитель маслопрессов и технологического оборудования для переработки широкого перечня семян масличных культур, растительных масел, а также оборудования для производства экструзионных кормов. Нас к себе в гости пригласил старый друг журнала, представитель дочерней компании в России, генеральный директор ООО «Фармет», кандидат технических наук и просто душевный человек Петр Пугачев. За чашкой вкусного кофе он дал нам небольшое интервью.

**-Петр Михайлович, как у компании Farmet дела в России? Судя по отзывам сельхозтоваро-производителей Ваше оборудование хорошо себя зарекомендовало на Российском рынке?**

В сложившихся экономических условиях бизнес компании Farmet в России, к концу года, постепенно растет. Не могу сам хвалить компанию, но отмечу, что в настоящее время в ряде регионов было запущено более 13 маслозаводов разной производительности на широком перечне перерабатываемых масличных культур. В целом дела идут неплохо.

**- Какова структура бизнеса Farmet в России?**

У нас следующая структура организации бизнеса компании в России - дочернее предприятие ООО «Фармет» в Москве и два торгово-сервисных центра (ТЦ), один в европейской части России, второй в ази-

атской части. ТСЦ постоянно работают с регионами и в зависимости от их потребности в масложировом оборудовании ежегодно находят несколько дилеров. Дилеры работают с клиентами, консультируют и обеспечивают сервисное обслуживание нашего оборудования. По сложным техническим вопросам, сопровождение проектов осуществляет ТСЦ.

**- Предлагаемое компанией технологическое оборудование предназначено для переработки таких масличных культур, как рапс, подсолнечник, лен, соя и др. На какую культуру Вы более ориентированы в России?**

Четкой ориентации на конкретную масличную культуру у нас нет. Да, у нас в России больше всего производится подсолнечника, но спектр перспективных масличных культур широк. Мы ориентируемся на запрос заказчика с конкретной перерабатываемой культурой или несколькими культурами. Работаем над расширением перечня перерабатываемых культур, не только перечисленных Вами, но над переработкой таких культур, как рыжик, сафлор, конопля, кукурузные зародыши и многие другие, всех сразу не перечислю...

**- Для какого клиента компания Farmet, в первую очередь производит свое оборудование: для мелких фермеров, средних производителей или агрохолдингов?**

План развития деятельности компании в России изначально предполагал поставлять линейку прессового и экструзионного оборудования разной производительности, включая поставку технологических линий переработки масличного сырья разной мощности, которая бы удовлетворяла запросы как фермеров, средних товаропроизводителей, агрохолдингов и даже МЭЗов.

Для нас важен как продвинутый фермер, так агрохолдинг, мы хотели бы работать с клиентами разной категории, слава богу перечень производимого нами оборудования позволяет это делать.

**- Какой продукт компании Farmet вы считаете самым востребованным в России?**

Конкретно ответить на этот вопрос сложно. Могу сказать своё субъективное мнение - перспективным оборудованием для внутрихозяйственной переработки сырья могу назвать универсальный модуль «Сомпакс» в разном его исполнении. В связи с ростом



посевных площадей сои, нами проработаны разные варианты ее переработки, начиная от простого оборудования для получения полножирной сои, технологических линий получения соевого масла и жмыха, вплоть до подготовки сои к экстракции.

### **- На какую сумму в 2016 году, было поставлено оборудования в Россию?**

На этот вопрос отвечаю уклончиво, пока ещё год не закончился, но хорошие контракты у нас есть (улыбается).

### **-Сказывается ли на Вашей компании кризис и санкции?**

Последствия от валютно-финансовой нестабильности предыдущих лет пока ещё сказываются на нашем бизнесе в России, как и у других иностранных компаний. Но мы надеемся, что данный этап нужно пережить и все наладится. Фармет – компания оптимистов.

### **-Для России с ее почвенно-климатическими условиями рапс является одной из перспективных масличных культур, которую можно возделывать практически во всех регионах страны, как Вы считаете на что Минсельхозу России, следует обратить внимание в развитии данного направления?**

В Минсельхозе России прекрасно знают, что нужно делать в развитии производства рапса. Во-первых, обеспечивать выполнение целевых индикаторов Госпрограммы, во вторых - заинтересовывать и поддерживать сельхозпроизводителей в расширении посевных площадей под рапсом, в третьих содействовать в приобретении удобрений, СЗР, современной техники и оборудования, без которых нельзя повысить урожайность и валовые сборы рапса. В четвёртых - поднять статус рапса, как дешевого белкового корма, способствовать развитию глубокой его переработки. В пятых – продукция из рапса сегодня становится экспортно-ориентированной, надо развивать направление экспорта и продвижение рапсового масла на внешние рынки. Без этих важных мер, ни о каком развитии отрасли и речи быть не может.

### **-Какие регионы России, наиболее интересны для компании Farmet?**

Для компании интересны те регионы, где много

возделывается масличных культур и слабо развита перерабатывающая промышленность. Но таких регионов, не имеющих заводов по переработке масличных, практически нет, поэтому мы стараемся сотрудничать с действующими предприятиями на этапе модернизации или замены устаревшего масложирового оборудования. Отмечу особенность технологических линий Фармет - это их многофункциональность и возможность перерабатывать не монокультуру, прессовое оборудование позволяет извлекать масло из ряда масличных культур, что в первую очередь страхует переработчика от рисков в случае неурожая какой-то одной из культур. Оборудование может перенастраиваться с одной технологии переработки масличной культуры на другую. Например, сейчас очень востребовано масло холодного отжима, и мы можем осуществить переход работы завода с горячего отжима на холодный. Или можем перепрофилировать линию переработки рапса двукратным прессованием с экструзией на переработку сои с прессованием с экструзией, причём с удвоенной производительностью линии, дооснастив линию всего лишь ещё одним экструдером.

### **- Можете рассказать о современных технологиях прессования?**

Рассказ о современных технологиях прессования будет очень длинным и для многих читателей неинтересным. Перечислю только названия современных технологий от компании Farmet - технология холодно-горячего прессования и технология двукратного прессования с экструзией, которая по выходу масла сопоставима с «классической» технологией горячего отжима.

### **-Есть ли у компании Farmet демонстрационные площадки, на которых можно было бы посмотреть работу и технические возможности Вашего оборудования?**

Демонстрационных площадок у компании нет, по причине того, что очень много выпускается оборудования и дорого содержать такие центры. Но посмотреть оборудование в работе и пообщаться со специалистами можно непосредственно в испытательном цехе на заводе компании Farmet, а также у любого нашего заказчика. С ними у нас есть договоренность на посещение заводов нашими потенциальными заказчиками. Кроме того, мы всегда на выставках стараемся показать наше прессовое и экструзионное оборудование, демонстрируем прессовую установку

фермерского типа - Farmer 20 в работе. На Агросалоне на нашем стенде можно будет «живьём» увидеть модуль «Compact».

**-Как часто компания проводит обучающие семинары?**

Компания большое внимание уделяет ежегодному проведению обучающих семинаров. Кроме того, специалисты заказчика в обязательном порядке проходят обучение в компании Farnet. При запуске оборудования в работу, сотрудники сервисной службы, также проводят обучение персонала работе в реальных условиях.

**-Расскажите пожалуйста о новых разработках Farnet.**

У нас есть новые разработки - шнековый пресс FS 4015, производительностью 4 - 16 тонн в час в зависимости от назначения и экструдер FE 4000, производительностью 3 - 5,6 тонн в час по сырью. Кратко перечислю инновационные решения прессов нового поколения – большая площадь оттока и соответственно выхода масла, низкая энергоёмкость, встроенная сепарация фуза в маслопрессе, эффективное охлаждение вала при горячем прессовании, встроенный механизм гидравлического раскрытия зерной камеры и т.д. Компания предлагает также комбикормовые заводы разной комплектации и производительности.

**-По поводу начала сотрудничества с Вашей компанией. Вот например, я руководитель хозяйства и мне нужно Ваше оборудование, какие мои действия? Можете рассказать алгоритм работы по поставке Вашего оборудования?**

Алгоритм работы очень простой. Обсуждаем и согласовываем с заказчиком какое оборудование и производительность ему нужны. Очень приветствуем наличие у заказчика ТЗ, во первых он уже более конкретно знает, что ему нужно, да и нам проще работать с подбором технологии переработки и соответствующего оборудования. Затем, если нужно заказчику, готовим предпроектное предложение и согласовываем технические решения с ним. Потом заключается контракт на поставку оборудования и разрабатывается рабочий проект маслозавода. В установленные сроки на подготовленную площадку заказчика доставляется технологическое оборудование, осуществляется шефмонтаж оборудования, запуск его в эксплуатацию, пробная эксплуатация с выходом на установленные





параметры. Последний пункт - передача оборудования или линии в эксплуатацию.

**-Для клиентов немаловажное значение имеет послепродажное обслуживание. Готова ли ваша сервисная служба оказывать услуги на высоком уровне, и способна ли компания оперативно решать вопросы с запасными частями?**

Сразу скажу - мы своих клиентов не бросаем. Я согласен с Вами - сервисное обслуживание и поставка запчастей порой являются определяющими факторами при выборе компании. У нас в России в ТЦ есть обученные высококлассные сервисные специалисты, готовые приехать и оперативно устранить возникшие неполадки или заменить (бесплатно, если оборудование на гарантии) неисправный элемент оборудования. На складах в России всегда есть в наличии запчасти быстроизнашивающихся деталей. Также осуществляется поставка запчастей для плановой замены. Профессиональная и быстрая реакция сервисной службы – наш девиз.

Кроме того, компания Farmet имеет дистанцион-

ный On-line сервис, возможность посмотреть архив работы датчиков оборудования, выявить неисправность и дать соответствующие рекомендации и указания. Возможны также прямые контакты (по телефону, скайпу) со специалистами Farmet по вопросам эксплуатации оборудования для обеспечения оптимальных режимов работы.

**- Спасибо Петр Михайлович! Желаю Вам удачи и надежных партнеров!**

Досье:

Пугачев Пётр Михайлович  
Генеральный директор ООО «Фармет»,  
представитель чешской компании  
Farmet в России.  
В 1980 году, МИИСП им. В.П. Горячкина,  
инженер-электрик.  
Кандидат технических наук.  
В компании Farmet с 2011 года.  
Женат, две дочери.